

IT = YouT[^]

2013年5月10日

2013年3月期（第一期）進捗状況 中期経営計画（2013年3月期～2015年3月期）



Copyright 2013 NSD CO., LTD.
V1.0.

● 中期経営計画(2013/3~2015/3) 数値目標



2014年3月期予想は、2013年5月9日発表の予想値に見直ししております。

2015年3月期の最終目標は、2012年6月当初の目標値を掲載しております。

連結	初年度当初予想 2013/3	2013/3実績	前年同期比	来期予想 2014/3	最終目標 2015/3
売上高	37,000	36,632	+ 6.5%	40,000	44,000
営業利益	4,000	4,483	+ 32.4%	4,700	5,300
営業利益率 (%)	10.8%	12.2%		11.8%	12.0%
経常利益	4,100	4,530	+23.5%	4,900	5,500
当期純利益	2,100	2,454	+31.4%	2,700	3,200
ROE (%)	-	6.0%		-	8.0%
DOE (%)	-	2.8%		-	3.0%

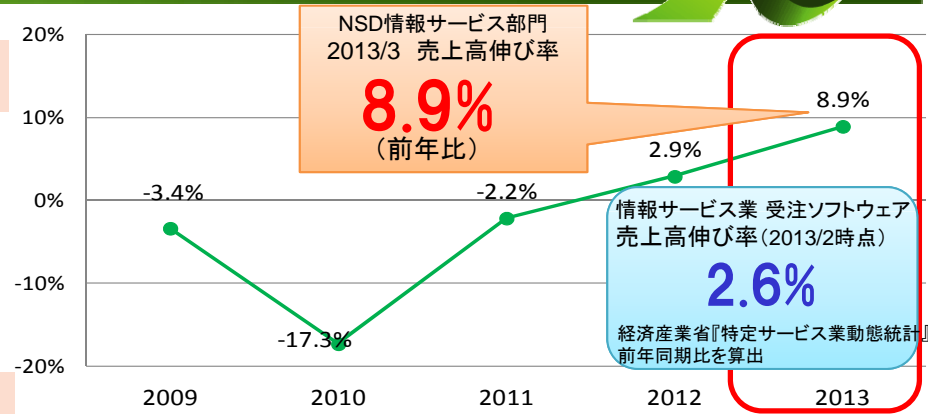
単体	2013/3予	2013/3実績	前年同期比	2014/3	2015/3
売上高	33,000	32,475	+ 7.7%	35,000	40,000
営業利益	3,700	4,036	+38.1%	4,200	5,000
経常利益	4,100	4,427	+25.2%	4,500	5,300
当期純利益	2,200	2,651	+40.8%	2,600	3,100

2013年3月期トピックス 中期経営計画の重点施策への取り組み



1 受託開発のより一層の競争力強化

- 長年培ってきた技術力・業務知識に加え、下記取り組みにより既存顧客の深耕と新規顧客獲得を推進
- ・営業力強化により、ソリューション提案の積極展開、新規顧客の獲得、未参入業務(メガバンクの海外店システム、決済業務等)の開拓
 - ・プロセス改善運動の徹底などによる品質の向上、生産性向上



2 サービス利用型ソリューションのニッチトップ志向

- ・サービス利用型ソリューションの開発・展開につきましても、中期経営計画の重点施策の一つであり、ビジネス開発本部を中心にITサポートサービス『IT Pro-Support Service』やFIND/スカウター等の新商品・新サービスの開発を推進
- ・2013年4月1日には当社が開発した商品・サービスの販売専門子会社として、株式会社NSDビジネスイノベーションを設立、今後の事業展開を強化

新商品・新サービスの開発を推進

IT Pro-Support Service

(株)NSDビジネスイノベーション設立

ファイルサーバに簡単・セキュアにアクセス!

FileServerPad

大容量ファイルを「簡単」「安全」に送信!

eTransporter

3 グローバル展開の推進

4 M&Aの能動的推進

- ・2012年 5月 ニューヨークに現地法人『NSD International, Inc.』を設立
- ・2012年10月 北京に現地法人『北京仁本新動科技有限公司』を設立
- ・2013年 1月 韓国の有力IT企業『ロッテ情報通信株式会社』と、グローバルビジネスにおける戦略的パートナーシップを締結
- ・2013年 3月 バイエルグループの米国法人Bayer HealthCare LLCより、テレヘルス(遠隔医療)事業の譲受けを決定

2013年1月: ロッテ情報通信株式会社との戦略的パートナーシップ締結

2012年10月 北京仁本新動科技有限公司設立
 2013年 3月 同上海支店設立、
 2013年 中 孫会社「日本RXテクノロジー(株)」設立予定

2012年5月 NSD International, Inc. 設立
 2013年4月 テレヘルス事業をViterion Corporation(孫会社)が譲受け